

BECHTOLDT CONSULTING HUMAN RESOURCES

MÜNCHEN

Wir betreuen ein innovatives Unternehmen mit Sitz in München, spezialisiert auf die Entwicklung und Produktion eines attraktiven Verschlusssystems für Getränkedosen. Für weltweite wie regionale Hersteller von Bier, Soft- und Energydrinks sowie die großen Ketten des Lebensmitteleinzelhandels bietet dieses Produkt die Chance neuer Markenprofilierung und der Erschließung neuer Verbrauchersegmente. Für dieses international fundierte Unternehmen suchen wir Sie als

Key Account Manager/in Europa Verschlusssystem Getränkedosen

Ihre Aufgaben:

- Betreuung der Region DACH in einem ersten Schritt, um dann die Verantwortung für ganz Europa zu übernehmen
- Vermittlung einer neuen Marketing-Strategie für die Getränkedosenverpackung
- Auf- und Ausbau von Vertragsbeziehungen zu Getränkeproduzenten bzw. Handelsketten, die mit Eigenmarken operieren und auch den Produzenten von Metall Dosen.

Ihre Qualifikation: Profil:

- Hochschulausbildung in Betriebswirtschaft/Marketing
- Jahrelang Praxis in der produzierenden Industrie bzw. dem Handel auf dem Getränkesektor
- Erfahrung in Führungsaufgaben des Produktmarketings und des Vertriebs im Handel
- Routiniert im Verhandeln auf der obersten Unternehmensebene, selbstverständlich in Englisch, evtl. einer weiteren Sprache
- charismatisch und ehrgeizig, die Ziele eines innovativen und progressiven Unternehmens zu realisieren.

Diese Position bietet Ihnen Wachstumschancen, schnelle Entscheidungswege, Internationalität, hohe berufliche Zufriedenheit. Interessiert? Dann bewerben Sie sich rasch bei uns:



Bechtoldt Consulting

Wieselweg 42, 75391 Gechingen
Telefon 07056-966887-8 oder
07056-966887-7 (Frau Böttinger)
mail@bechtoldt-consulting.com
www.bechtoldt-consulting.com